

FICHA DESCRIPCIÓN DE LA TESIS Y/O DEL TRABAJO DE GRADO							
Título:	Propuesta de un modelo de optimización para mejorar la eficiencia en el proceso traslados de punto de venta a almacenes principales de la empresa Helados Panameña S.A.						
Subtítulo:							
Autor (es)							
Apellidos Completos				Nombres Completos			
CASTILLO BENAVIDES				KAREN NATHALIA			
Director (es) y/o Asesor (es)							
Apellidos Completos				Nombres Completos			
CASAS DUQUE				RUBÉN DARIO			
Trabajo de grado o tesis para optar al título de:							
Ingeniería Industrial							
Facultad	Facultad de Ciencias Naturales e Ingeniería						
Programa	Ingeniería Industrial						
Ciudad	Bogotá		Año:	2019	Páginas:	74	
Ilustraciones (marque con una X el tipo de ilustraciones que contiene su trabajo de grado)							
Mapas:	Retratos:	Tablas: x	Gráficos: x	Diagramas:	Planos:	Láminas:	Fotos: x
Material Anexo (video, audio, multimedia o producción electrónica)							
Duración:		Otro:		Descripción:			
PREMIO O DISTINCIÓN (en caso de ser laureada o tener una mención especial):							
Descriptorios o Palabras Clave (términos que definen los temas que identifican el contenido)							
Español				Inglés			
Inventarios				Inventories			
Traslados				Transfers			
Sistematización				Systematization			
Resumen del Contenido Español e Inglés (Máximo 250 palabras)							
<p>Este trabajo analiza los efectos que produce la falta de control de inventario en el sistema de inventarios y logística de la empresa Helados Panameña SA, la cual hace parte de la empresa Colombiana Comercial Allan SAS conocida como Helados Popsy. El propósito de este trabajo es presentar una alternativa que ayude en la optimización del ingreso de inventarios al sistema, debido a que ha sido una problemática que siempre ha existido en la empresa de Panamá y por lo tanto es de vital importancia para corregirla.</p> <p>El desarrollo de esta propuesta se origina en la necesidad de la empresa de tener un control en el sistema de inventarios en cuanto a traslados de bodega principal a un punto de venta, para mejorar la funcionalidad, optimizar tiempos y disminuir los errores registrados.</p> <p>Con el análisis se pudo observar que la problemática parte de errores ocasionales en el ingreso manual desde los diferentes puntos de venta, incrementando el margen de error (siendo este ingreso</p>							

la base o punto de partida de la información que toma el sistema), creando la necesidad que se utilicen recursos tecnológicos y una debida capacitación a los directores para que exista un control adecuado.

Como resultado del análisis, se plantea una propuesta para que la empresa adquiriera, al igual que Comercial Allan SAS, una página web que proporcione un módulo de traslados de bodega a punto de venta, para que se pueda verificar los traslados y crear una interfaz que ayude posteriormente al análisis del costeo.